

我市联合专业互联网平台,培训农民主播 构建新农人的流量矩阵

□ 雷津慧 廖长华

14场直播、1.7万热度、在线观众总数2.3万人次……这是直播“小白”林恩辉参与我市茶产业直播电商人才培训班后直播一个月的后台显示,运营数据出人意料。

“培训班邀请到的有赞、字节跳动等头部运营商的授课老师确实给力,我只是现学现卖,没想到竟有意想不到的效果。”在我市大学生创业园里,林恩辉讲述着这段时间参与直播带货的体验和感受。

林恩辉是我市大学生创业协会会长,在农业领域创业至今已有10多年。亲自主阵之前,她在晓阳镇山区里以助播的形式帮助当地农民主播直播带货。

系列直播开启后,“你好,林恩辉”微信视频号上粉丝从149人涨粉到819人,最近一场2小时直播,更有7164人次涌进直播间,最高在线927人,总热度990,着实

让她切身体验了一回“直播达人”的感受。

3月8日,福安市委人才办牵头举办了一场我市茶产业直播电商人才培训班,邀请行业知名专家及“乡村振兴茶业线上营销公益讲师团”的多位名师授课,集合了字节跳动、有赞集团、说茶传媒、畅玩集团等平台的专业资源,共同助力福安本土直播电商人才“出圈”。

正是源于这次培训,林恩辉开启了一段全新的主播之路。

在有赞福建商盟负责人卢显潮的指导下,林恩辉第一时间由课堂转入实战,从生涩到从容,在一个月内完成转化。至此,林恩辉对平台分发、客户沉淀、社交裂变等当前手机平台上电商运营的专业术语有了更加清晰的认识,深刻体会了微信直播在社交流量中的巨大潜力。

“大学生创业协会的定位是福安的流量引领,希望能够整合协会的人才优势,借助有赞平台扶持,把‘私域流量+直播电商’的理念最终转化为培育我们直播人才的具体实践。”作为大学生创业协会会长,林恩辉从开播后,就有了打造协会头部IP和MCN的思路。

为此,直播期间她策划邀请了5名协会创业青年做客直播间,共同推动集聚流量中心化,凸显头部IP聚集效应,一起开发私域流量。

“线上直播是疫情当下中小企业非常重要的经营渠道,但实操实战性很强,需要专业指导和共同抱团支持。未来,我们设想从一到多、从多到众,带动多个IP,再延伸拓展构建属于我们大学生创业人才群体的流量矩阵,积极营造具有福安特色

的创业人文环境,希望带动更多福安人才返乡创新创业。”林恩辉说。

和林恩辉有同感的还有微信视频号“美叶说优品”的主播陈锦儿。宁德本轮疫情期间恰逢溪潭镇上湾村枇杷开摘,她和姐妹们近期开播2场为家乡的枇杷带货,2913人次到访直播间,共下单110多箱,销售额1万多元。

“上次培训后,像林恩辉、陈锦儿这样坚持自主直播的从业者还有10多名,培训的需求还比较大。下一步,我们将继续聚焦创业培育、精选参训学员,聚焦行业发展、精选培训课程,聚焦实际成效、精选培训师资,今年内将着重围绕特色农业‘2+N’举办多场培训班,强化视频直播电商人才培育。”福安市委人才办负责人如是说。

“战疫贷”为小微企业纾困解难

本报讯(吴景华)面对疫情的不利影响,我市富信融资担保有限公司充分发挥国有融资性担保企业的优势,在市人民银行和金融办的支持下,携手银行共同推出“战疫贷”融资担保产品,帮助小微企业纾困解难。

为了让更多有贷款需求的企业了解“战疫贷”,5月7日,富信融资担保有限公司联合金融机构在市区莲池广场专门设置了宣传点,为前来咨询办理贷款的客户详细讲解“战疫贷”的便捷优势。

福安市富信融资担保有限公司业务部职工刘钰妃告诉记者:“这次‘战疫贷’是专门为受疫情影响的市场主体提供简便、快捷融资担保服务的特殊项目,具有免除抵押反担保以及享有政策优惠、还款方式灵活等特点,重点为企业解决融资难、融资贵的问题。”

据介绍,“战疫贷”将重点为受疫情影响较大的小微企业和“三农”主体,如住宿餐饮、文化旅游、交通运输、个体工商户、自然人及种养殖户和加工企业,提供

用于日常经营周转和扩大再生产流动资金贷款扶持。“疫情对我们行业的影响很大,政府出台支持市场的政策非常及时,‘战疫贷’给我们公司提供了便捷,对我们帮助很大,贷款可以做一些租金、人员工资等用途,解决了我们的实际困难,感谢市里的关心支持。”福安市宇星酒业有限公司总经理赵鑫表示。

据了解,7日当天,共签约了意向客户30多户,金额达3000多万元。

赛岐镇:助力企业解困 春茶产销两旺

□ 陈澄

疫情期间正是春茶产销旺季,针对茶叶企业遇到的用工难、出货难等问题,赛岐镇积极采取措施,助力企业纾困,确保春茶生产经营平稳有序。

近日,在赛岐镇的福建林鸿茂茶业有限公司生产车间,一派忙碌的景象,工人们正在加工包装准备发往国外的茶叶产品。据介绍,疫情难挡春茶香,得益于我市各级有力帮扶,今年春茶季该公司产销两旺势头好,到目前除了稳定国内客源外,已出口摩洛哥等国家茶叶20多吨。

福建林鸿茂茶业有限公司董事长林坛助告诉记者:“按去年同比来说,今年茶叶产量应该会有所增加,现在政府也在帮助我们协调出口问题,支持我们企业未来的发展。”

据了解,该公司是一家集种植、加工、销售、科研和茶文化推广“五位一体”的茶叶企业,目前在赛岐等地建有2300多亩绿色无公害茶叶基地,是宁德市级农业产业化龙头企业和我市十佳信誉茶叶企业。经过多年的发展和销售经营,在华北、华东、华南等大中城市和海外均有固定客户群。

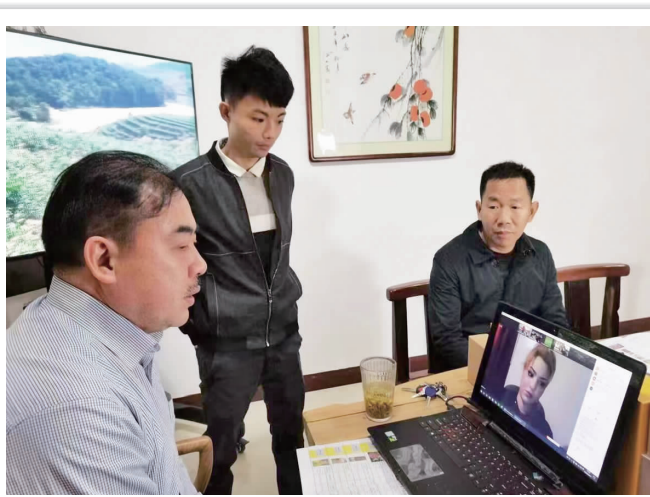
面对今年的突发疫情,该镇众多企业不仅存在用工短缺的问题,

还面临着“农资进不来,产品出不去”的难题。

春茶采摘、生产不等人,为此,赛岐镇及时组织工业服务小分队上门开展服务。“针对企业的外地务工人员实行点对点包车接送,同时给予一部分补助,另外提前与各个卡口对接,使外地务工人员可以顺利进入工厂。按照疫情防控规则,针对进厂的货车实行点对点卸货,并对货物进行消杀,确保货车司机与工厂工作人员不接触,尽量保障春耕生产。”赛岐镇统战委员、副

镇长何晓明说道。

据悉,镇里还积极引导企业通过线下参展、线上举办第二届茶屏坵岩枞开采活动、电商直播带货等形式,进一步拓宽春茶销售渠道,争取更多的客源和订单。“我们镇也积极动员茶叶企业跟食品休闲企业走出去,到外面去参加一些展销会,今年他们参加的一些展销会,也陆续获得了一些国外的订单,待疫情好转,企业开始恢复生产,整体形势有在慢慢变好。”何晓明表示。



福建林鸿茂茶业有限公司正在参与摩洛哥线上洽谈会



福安市隆凯电机有限公司生产车间

铁湖工业园区:

抓转型促发展 电机企业逆势增长

□ 赵春朋 陈林琪

5月6日,在我市铁湖工业园区内,福建年丰电机有限公司一派繁忙生产景象,流水线上,工人们正在抓紧装配准备出口到国外的发电机产品。“厂区已经全面复工复产,工人正在加班加点抢抓生产,争取早日交付订单。”福建年丰电机副总经理张瑜杨告诉记者。

据了解,福建年丰电机有限公司成立于2011年,主打无刷发电机、柴油发电机组、水泵及配件的制造、销售,现有30多项发明及实用新型专利,是省级的“科技小巨人领军企业”“专精特新企业”之一。

去年,该公司入驻铁湖工业园区新厂区后,在技改方面加大投入,引进了国际最先进的数控机床等加工设备,解决了大型发电机组箱体外壳供应链“卡脖子”的问题,从而实现产品生产制造装配“一条龙”自给自足。随着该公司铁湖厂区通过试运行并全面投产,业务订单也与日剧增。

无独有偶,福安市隆凯电机有限公司是铁湖工业园区目前出口规模最大的企业,其自主研发的静音发电机组因性能卓越、价格合理,近年来逐步打开中东、俄罗斯和东南亚等高端市场。今年一季度虽受疫情影响,企业在物料供应、产品运输等方面遇到了较大困难,但在园区管委会的协调帮助下,问题得以一一解决,有力保障了企业产能增长和订单如期交付。

“与2021年相比,我们的业务量增长了20%。疫情期间,因高速公路路口管控,导致物料进不来,通过园区管委会的帮助,给我们开了通行证,使物料能够顺利进入工厂,让我们可以正常生产,所以非常感谢园区管委会。”福安市隆凯电机有限公司总经理黄国平表示。

记者还了解到,疫情期间,铁湖工业园区的众多电机企业不等不靠,调动一切积极因素稳工保产,同时通过技术创新转型和经营模式调整,抢占更多新的市场份额,推动企业生产持续回升。今年1-3月,整个园区共完成产值13.7亿元,同比增长17%。