

坦洋工夫

引进来聚合力 走出去拓市场

□ 陈雅芳 蒲允静

9月12日晚,城阳镇茶文化广场,人头攒动、茶香袅袅,坦洋工夫品牌推介暨产销对接会在此举办,沪闽两地茶界专家、采购商、茶企代表以茶为媒、共话合作,为百年红茶坦洋工夫开拓市场新路径。

活动现场政企携手、供需对接氛围浓厚,一批优质合作项目完成现场签约。合作内容涵盖新茶饮品牌创新推广、生态零碳茶叶加工示范基地共建、茶叶原料常态化深度供应等多个领域。中国茶叶流通协会副会长、茶叶市场委员会主任委员庞言良现场见证签约,对坦洋工夫立足产地、辐射全国、走向世界的发展前景寄予厚望。

“坦洋工夫风味独特、底蕴深厚,兼具口感优势与文化价值,未来,我们将深入考察对接,积极推动这款百年红茶走进上海消费市场、触达更多年轻群体。”上海客商米云松在品鉴调研后,对坦洋工夫的市场潜力充满信心。

客商看好、市场认可的底气,源自福安茶产业扎实的积淀与创新的实践。当天,社口镇举办“源起坦洋 工夫共鉴”茶市集活动,搭建起产地与市场的直通桥梁。各地经销商实

地走进茶园基地、生产车间,近距离考察茶叶标准化种植、精细化加工、创新研发全流程,沉浸式观摩传统制茶技艺,细致品鉴新式调饮茶系列产品,并与本地茶企、经营商户深入交流,围绕新中式茶饮赛道布局、特色品牌打造、跨区域产销联动、产业链延伸升级等议题深入研讨、凝聚共识。

“坦洋工夫适配当下茶饮消费潮流,在新中式茶饮赛道拥有广阔的发展空间。”中国新茶饮产业联盟创始主席张小秋表示,福安茶区生态优良、茶叶原料品质上乘,茶品种类丰富、可塑性强,能够充分契合年轻消费群体的审美与口感需求,为产业深度创新、跨界融合发展提供了坚实支撑,未来可挖掘的合作潜力巨大。

以活动聚资源,以对接促发展。本次产销对接系列活动,有效打破沪闽两地茶产业沟通壁垒,畅通产销流通链条,成功搭建起跨区域协同发展平台,助力坦洋工夫跳出产地圈层,深耕上海核心市场、辐射长三角消费圈层,持续提升公共品牌的知名度、美誉度和市场影响力。

“坚持把客商、资源、理念‘请进来’,才能推动品牌、产品、市场更好‘走出去’。”

福安市茶产业发展中心主任王萍表示,通过邀请各地经销商实地溯源茶乡文化、直面对接产业资源,能够有效增进供需互信、破除信息壁垒,持续拓宽销售渠道、深化产业合作,实现茶区稳产增收、市场提质增效的双向共赢。

近年来,福安市立足百年红茶特色资源,深入实施“坦洋工夫”全国品牌营销战略,坚持政府搭台、企业唱戏、市场主导,依托各类国家级、区域性产业展会和茶事活动,持续向外输出福安茶香、推广坦洋品牌,品牌出圈步伐稳健有力。

在不到一个月的时间里,2026中国青岛国际秋季茶产业博览会、2026第33届上海国际茶业展暨农文旅融合发展大会、第二十六届中国国际投资贸易洽谈会,三场茶叶盛事,均有坦洋工夫的身影。

在2026中国青岛国际秋季茶产业博览会上,近600家茶品牌同台竞技,上万名客商齐聚采购品鉴。福安精选10家优质本土茶企组团参展,携特色创新产品亮相展会舞台。福建鼎贞茶业带来的“枢引·金鉴”炭焙枢香红茶,以经典坦洋工夫红茶为基底,融合栀子花传统窈制工艺,兼具茶香与花香



“坦洋工夫”亮相第二十六届中国国际投资贸易洽谈会 蒲允静 摄

的独特风味,一经亮相便收获广泛好评。

细腻顺滑的口感、层次丰富的风味,让众多茶友眼前一亮。“花果香浓郁、入口清甜顺滑,是日常品饮的优质好茶。”品鉴过后,茶友凌鲲鹏对坦洋工夫新品高度认可。良好的产品口碑持续转化为市场实绩,据福建鼎贞茶业有限公司总经理李国灿介绍,本次展会企业产品成交率达85%,市场反响远超预期。

从上海、青岛的全国展会,到福安本土的精准对接,

一场场跨区域、多层次的茶事活动接续发力,串联起坦洋工夫品牌升级、市场扩容的发展脉络,让百年红茶在新时代焕发全新活力。

展望未来,福安的目标和行动都十分清晰。“我们将持续深耕茶产业特色优势,坚持以茶为媒、以产兴业,持续深化山海协作、强化产销精准对接,不断拓宽市场销售版图、丰富产业融合业态,持续擦亮坦洋工夫区域公共品牌,推动福安茶产业发展行稳致远。”王萍表示。

福安电机企业抢滩无人机续航赛道

□ 李广

近日,福建铨一电源科技有限公司自主研发的QYF无人机充电发电机顺利完成研发下线、正式投入量产,订单量已突破千台,标志着该企业在特种便携发电设备领域再添硬核新品。

铨一电源技术中心主任许金旺介绍,QYF无人机充电发电机项目于2025年正式立项攻关,聚焦无人机野外充电刚需场景量身研发,搭载成熟可靠的无刷励磁核心技术,已于2026年7月底完成整机定型研发,顺利实现批量生产。该产品是企业技术迭代的重磅成果,继2024年推出福建省民营企业首台QYH高压发电机、2025年推出QYM船用发电机后,再度实现特种发电机细分领域的创新突破。

近年来,铨一电源持续深耕特种发电机细分赛道,不断实现技术与产品升级。全新QYF无人机充电发电机综合性能优势突出,整机达到IP43防护等级,具备优良的防尘、防溅能力,可轻松适配野外露天、多粉尘等复杂恶劣作业环境。产品采用紧凑轻量化结构设计,转运便捷、装配高效,适配野外机动作业需求;同时支持配电开关箱个性化定制,机座预留标准安装孔位,可完美兼容企业现有QYJ系列机型,通用性与场景适配性行业领先。该设备可广泛应用于现代农业植保、山地测绘航拍、电力风电巡检、森林防火巡护、应急抢险救灾、野外科研勘探等多元领域,精准破解野外无市电场景下的无人机续航痛点。

此次QYF无人机充电发电机顺利量产落地,进一步补齐并完善了铨一电源特种发电设备产品矩阵,大幅提升企业在高端特种电机细分市场核心竞争力。作为国家高新技术企业、国内无刷发电机领域龙头企业,手握89项发明及实用新型专利,核心技术实力稳居行业前沿,持续以科创赋能产品升级与产业提质。

企业坚持创新驱动,拓宽市场版图。据悉,2026年1-8月,企业实现不含税产值3.5亿元,同比增长13%,发展韧性十足;产品出口占比达35%,主要远销欧美、东南亚、中东等五十多个国家,以硬核科创产品打响民族品牌,持续助力地方高端装备制造业高质量发展。

宁海村：守好一方海 闯出多条路

□ 陈雅芳 蒲允静

白露过后,天气渐凉,下白石镇宁海村,养殖户石孟华早早便在渔排上忙活开了,喂食完网箱内的红甘鱼后,便用网捞起鱼仔细察看长势:“现在的红甘鱼一条大概都有5斤多,主要用做生鱼片,销往北京、上海、广东等城市,也有大批量出口到日本、韩国、美国等国家。”

望着即将丰收的场景,现年56岁的石孟华笑意盈盈。可在此之前,这片海却差点让他连鱼都养不下去。“我养了三十多年的鱼,也看了三十多年的海。”回忆起旧时养殖场景,他历历在目:密集的泡沫网箱、海面漂浮垃圾、柴油船冒黑烟……

“1993年,宁海村村民陆续搭建泡沫网箱试养黄瓜鱼,并在浅海滩涂种植龙须菜等,那几年效益好,大家都想多养几口,网箱越挤越密、饵料越投越多,坚信靠海能致富。”让石孟华和村民没想到的是,泡沫网箱易破损的、木质渔排易腐烂,好光景没持续几年,海面上处处漂浮着海碎泡沫,既造成海域污染,也导致水产品品质持续下降。

“原以为有这片海就是抱上了‘金饭碗’,后面发现,没有好好护海,照样得饿肚子。”石孟华道出了村民心声。汲取教训后,村民们明白了,宁海村要发

展,出路在海,决不能再走老路。

2018年,乘着宁德市海上养殖综合整治的东风,宁海村被确定为海上养殖综合整治“养殖设施升级改造试点村”。村两委抢抓机遇,将原有3000口泡沫网箱和旧渔排升级为新型环保塑胶网箱。

“通过这个改造后,村里水质变好了,海上没有海漂垃圾,近几年还有白海豚出现。”石孟华说,更让他们欣喜的是,福安市推出新能源电动渔业辅助船,低碳环保、没有噪音,又省钱。

在宁海海域上,由福安市华屹投资有限公司推出的3.0版新能源电动渔业辅助船正在这里推广试用。该船船体使用铝合金材质,在抗礁石碰撞、耐海水腐蚀方面性能优异,载重10~12吨。

“这已经是我们推出的3.0版本新能源电动渔业辅助船,当前正处于推广阶段。”福安市华屹投资有限公司董事长吕英介绍,推广模式分两种,一种采取租赁方式,分日租、月租、年租三种模式供渔民选择;另一种则以直购分期方式,银行配套专项低息贷款,支持3-5年分期还款,年利率2.8%。

用上新版新能源电动渔业辅

助船,宁海村村民龚仙进感触颇深,“过去使用柴油船,噪音大,和船上人员对话靠喊,新的渔业辅助船开起来很安静,也很省钱。”

能省多少?吕英算了一笔账,新能源电动船能耗为柴油船45%-69%,日均作业成本降低75%,每年可节省成本3-5万元。

多措并举,宁海村海域水质得到显著改善,水产养殖效益稳步提升。不满足于单一产业发展,宁海村依托那片海,做起了旅游文章,大力推进“海上田园,多彩渔村”渔旅融合发展,打造了海上观光平台、民宿、餐厅等一系列设施,让游客沉浸式体验渔家生活。

如今,石孟华还多了一个身份,“蓝海渔歌”海上观光平台的安保负责人。他深知,只有保护好这片海域,宁海村的发展才有根基。

从养鱼人到守海人,石孟华多了一重身份;从发展养殖到发力旅游,宁海村也多了一条致富路,2025年,村集体经济收入突破200万元。“渔旅融合使游客多了起来,村民收入也涨了。这片碧海蓝天,就是金山银山。”宁海村党支部书记龚仙亮感触颇深。